



06/09/2018

TECHNICO-COMMERCIAL MATERIELS BTP GAMME DOOSAN ET BOBCAT, SECTEUR 07 26

ITTL Mach10, Concessionnaire exclusif pour les marques **Doosan et Bobcat**, spécialisé dans la vente, la maintenance et la location de matériels neufs et d'occasion, et filiale d'ITTL : Alliance Stratégique **ITT** (www.ITT1878.fr) et **T3M** (www.grouper3m.com).

MISSIONS

Vous serez rattaché à l'agence de Saint Priest (69), sous la responsabilité du Directeur, et vos missions principales seront :

Développer la vente Matériels et de Services des gammes Doosan et Bobcat : représenter l'Entreprise en qualité de Concessionnaire, prospecter sur secteur défini (07 26), définir techniquement le matériel le mieux adapté au besoin du Client, conseiller et fidéliser les Clients, dans un esprit de conquête et de développement des parts de marché.

COMPETENCES NECESSAIRES

-Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure dans le domaine du commerce (idéalement en alternance ou avec une toute première expérience) et vous souhaitez prendre en charge une première mission commerciale d'envergure

-Vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle, et avez de l'entrain pour vos missions.

-Vous mettez le besoin du Client au cœur de vos démarches commerciales, et avez un fort tempérament de Prospecteur.

-Vous êtes dynamique, autonome et organisé(e).

-Votre capacité d'adaptation constituera un atout de votre candidature.

Vous habitez près de Valence (26).

Le Permis B est obligatoire.

DIVERS

Salaire motivant : Fixe selon expérience + variable sur marge

+ mutuelle de groupe + forfait repas + remboursement des frais (invitation clients jusqu'à 5 à 6 par mois) + véhicule de fonction 4 places + ordinateur portable + smartphone.

Contrat : CDI, Temps plein. Poste à pourvoir immédiatement.

Statut : à déterminer selon profil

POUR POSTULER, CV à : info@ITT1878.com